

繁盛店経営者に学ぶ!

魅力ある 個店開業 セミナー

地方商店街の果物店に、
日本全国からお客様が殺到するその理由とは?

こんな小さな自転車店なのに、
世界的規模メーカーの社長が注目したその秘密とは?

受講生
募集中

成功事例と実践的なワークショップで叩き込む!
あなたにもできる! 失敗しない起業と店づくり

講座修了後にも個別相談会を行い、
万全のフォローアップであなたの起業を応援します!

WEBでセミナー詳細をチェック!!

URL: <http://brainchild.i-ra.jp/>

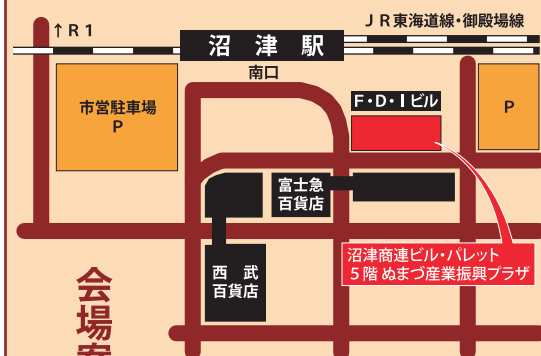
個店開業セミナー

検索

開催概要

コース名	個店開業 入門コース	個店開業 入門+実践コース
コース概要	商業店舗の開業に必要な基本的知識とビジネスプランの作成方法を学びます。	ビジネスプランをブラッシュアップし開業実現に向けた実践的なノウハウを学びます。※実践コースのみの受講はできません
開催日	10/8(土)、10/22(土) 10/29(土)、11/5(土) 計4日間	10/8(土)、10/22(土) 10/29(土)、11/5(土) 11/12(土)、11/19(土)、12/3(土) 計7日間(入門コースに+3日間の実践)
開催時間	13:00~17:00 (交流会17:00~18:00)	
募集人数	25名	25名
受講料	4,000円	7,000円
受講対象者	【静岡県内に在住、又は勤務している方】 ・将来商業起業を希望・予定している方 ・現在準備をしている方、又は起業間もない方 ・既存事業者で、現在の業種・業態転換をして新規事業展開を考えている方	

【開催会場】ぬまづ産業振興プラザ
〒410-0801 沼津市大手町1-1-3 沼津商連ビル5F
JR東海道線・御殿場線沼津駅より徒歩1分



※お車で越しの場合は、
近隣の有料駐車場をご利用下さい。

お問合せ・お申込みは下記まで

【受託会社】有限会社ブレインチャイルド
個店開業セミナー事務局 担当:神南/川口
〒410-0053 静岡県沼津市寿町9-18 三誠ビル202号

TEL:055-920-0020 FAX:055-920-0014
E-mail:seminar@0020bc.com URL: <http://brainchild.i-ra.jp/>

魅力ある個店開業セミナー 受講申込書

▼ 個店開業 入門コースカリキュラム 13:00～17:00 (交流会 17:00～18:00)

テーマ	講座名	内容	講師
商業店舗経営 10/8(土)	商業起業の心構え	・商業店舗の経営とは？ ・開業に向けた事業ビジョンと経営理念 ・大型店舗と個人店舗の違い ・自己の棚卸 (SWOT分析)	(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口 巧氏
	先輩経営者から学ぶ 成功する商業起業のポイント	・商業店舗経営者 3 名を招き、宮口巧氏をコーディネーターとして パネルディスカッションを行い、起業時における注意点や事業を 軌道にのせるまでのポイントを学ぶ。 成功事例だけでなく、ここでしか聞けない失敗談などの商業店舗経営 の生の声を聞く。	・(有)ももこインターナショナルトレーディング 代表取締役 山下 美佳氏 ・サイクルキッズ 取締役 渡邊 久美子氏 ・(有)森島米店 代表取締役 森嶋 昭仁氏
	交流会	・受講生同士や講師との交流を深め、起業への第一歩を踏み出す。	
ビジネスプラン 10/22(土)	ビジネスプラン作成 1・2	・事業化へのステップとアクションプランを書いてみる(ロードマップ) ・事業全体像を明確にする(事業方針、環境分析、基本戦略等) ・ワークショップで各自のビジネスプランを作成	(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口 巧氏
マーケティング 10/29(土)	失敗しない店づくり	・店舗立地のポイントから、お客様を引き込むファサードデザイン、 店内では見やすく思わず手取り取りたいような商品陳列、作業性まで 一連の流れをハードとソフトの両面から事例と共に学ぶ。	(株)シック 代表取締役 亀井 竹雄氏
	売れる商品	・同社が取り扱う幅広い業界の消費動向を分析しながら「顧客の心をつか も売れる商品とは何か?」「効果的な集客プロモーションとは?」 を学ぶ。	(株)リクルート 飲食情報ディビジョン ホットベッパ―グループリサーチセンター センター長 竹田 邦弘氏
開業準備 11/5(土)	会社設立	・個人事業と法人事業 ・設立方法 ・必要な許可	大橋俊彦税理士事務所 税理士 大橋 俊彦氏 (NPO法人 経営改善支援研究会)
	創業支援制度	・創業支援融資制度紹介	
	経営に必要なお金	・銀行はあなたをこう見ている ・起業に必要な資金を知る ・財務の基礎知識	(有)ブレインチャイルド 代表取締役 白井 昭義氏

▼ 個店開業 実践コースカリキュラム 13:00～17:00

テーマ	講座名(視察先)	内容	講師
繁盛店研修 11/12(土)	杉山フルーツ(富士市)	・全国から多くのファンが訪れる果物ギフト専門店「杉山フルーツ」。 同社が繁盛店となった経緯と取り組みやその秘訣を学ぶ。	杉山フルーツ 代表 杉山 清氏
	海人・うお菜など(沼津市) (株)フーディウム・インターナショナル グループの店舗	・個店からスタートし、現在40店舗を超える事業展開に至るまでの経験 から紐解く「成功する店舗経営者・店長の人物像とは」、「成功する店 づくりのポイント」について学ぶ。	(株)フーディウム・インターナショナル 取締役経営推進本部 本部長 渡邊 隆司氏
実践ワークショップ 11/19(土)	店舗マネジメント シミュレーション	・仮想店舗を開業し、商品の仕入、販売、経理まで行い経営感覚を養う。 ・開業時に役立つ重点項目や課題と対応策等をまとめたシミュレー ションシートを作成する。	(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口 巧氏
成果発表 12/3(土)	ビジネスプラン作成 3	・入門コースで作成した各自のビジネスプランをブラッシュアップし、 完成させる。	(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口 巧氏
	心をつかむコミュニケーション術	・ビジネスに役立つプレゼンテーションスキルを学ぶ。	
	公開プレゼンテーション	・受講生による各自のビジネスプランを発表 ・講師からのアドバイス ・講座総評	(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口 巧氏 (有)ブレインチャイルド 代表取締役 白井 昭義氏

▼ フォローアップ／無料個別相談会 (実践コースカリキュラム修了生対象)

内容	3回開催(1回1時間程度)	「実践コース」修了生を対象に、「経営」「資金」「マーケティング」の講座講師を中心とした専門家による無料個別 相談会を開催し、開業の実現に向けた支援を行います。
----	---------------	--

受講希望の方は下記にご記入の上、F A Xにてお送りください。

受講希望コース(○印を付けて下さい) 1. 個店開業入門コース(4,000円) ・ 2. 個店開業入門+実践コース(7,000円)			
(フリガナ)		現在のご職業	
氏 名	(年齢 歳)	起業予定時期	(20 年 月頃・開業済み・未定)
住 所	〒 ー	T E L	()
		F A X	()
E-mail	10月8日(土)交流会(無料)に 参加する ・ 参加しない		

※ご記入いただいた個人情報は、本事業の運営管理以外の目的には使用しません。

TI20901102

参加申込書送付先 有限会社ブレインチャイルド ➡ **FAX:055-920-0014**